



مرکز تجارتی ایران در تانزانیا

دروازه ورود به تانزانیا و شرق آفریقا

مسیرهای فن آورانه • شبکه سازی • ظرفیت های صادراتی

- بازاریابی و توسعه بازار • طرح توجیهی و نقشه راه • مشاوره در امور حمل و نقل
- تور تجاری • بررسی برآورد هزینه • برگزاری نمایشگاه • برگزاری جلسات

www.irantanzania.com



TANZANIA - Dar es-Salam



خدمات قابل ارائه توسعه شرکت تبادل تجاری آفریقا

مطالعه بازار:

در فرایند مطالعه بازار، این شرکت با استفاده از ابزارهای دقیق خود و مطالعات میدانی در کشور هدف به این جمع بندی می رسد که کالا و یا خدمات مورد نظر مناسب برای بازار تانزانیا و شرق آفریقا می باشد یا خیر؟



فروش قطعی و تضمینی کالای مورد نظر:

در مرحله دوم در صورتیکه گزارش مطالعه بازار نشان دهد که کالای انتخاب شده دارای جایگاه رقابتی در شرق آفریقا بوده و امکان فروش دارد، این شرکت از طریق شبکه گستردۀ ارتباطات که در اختیار دارد، اقدام به مذاکره و بازاریابی با تجار و فعالان اقتصادی در شرق آفریقا نموده و خریدار مناسب و یا نماینده تجاری را به تولیدکننده ایرانی متصل می نماید، این شرکت به صورت تضمینی تا وصول به نتیجه و انجام معامله فرایند را پیگیری خواهد نمود. در صورتیکه تفاهم منجر به عقد قرارداد و فروش کالا گردید، حق الزحمه دریافت می گردد. حق الزحمه دریافتی بنابر انتخاب متقاضی از یکی از دو فرمول ذیل صورت می پذیرد (انتخاب آن بر عهده متقاضی است و یکی از تعریفهای ذیل اعمال می شود).



اجاره فضا در نمایشگاه دائمی کالا و محصولات در تانزانیا:

با توجه به اینکه این شرکت نسبت به تاسیس نمایشگاه کالا و خدمات ایرانی در تانزانیا اقدام نموده، آمادگی پذیرش کالاهای خدمات ایرانی برای معرفی به تجار، بازرگانان و کلیه نهادهای دولتی تانزانیا را دارا می باشد.



برگزاری تورهای اختصاصی تجار به تانزانیا:

شامل ۵ روز اقامت + ویزا + جلسات تجاری B2G و B2B



برگزاری جلسات آنلاین مطابق با درخواست متقاضی

در این خدمت، خصوصیت شخصیت تجاری مورد نظر شامل تخصص و سوابق مدنظر از سوی متقاضی به شرکت اعلام شده و شرکت نسبت به مذاکره اولیه و هماهنگی برای جلسه اقدام می نماید.



جهت دریافت اطلاعات تکمیلی و هزینه ها با دفتر مرکزی در تماس باشید.